

System Lift motiviert sich mit Alexander Christiani Großes Interesse der Disponenten an Weiterbildung

Wie kann ein erfolgreiches Vertriebsnetzwerk seinen Disponenten die Plattform für persönliche Höchstleistungen bieten? Dieser Frage gingen rund 70 Disponenten und Außendienstmitarbeiter von System Lift bei ihrem jährlichen Treffen im März nach. Der renommierte Trainer Alexander Christiani erläuterte während seines Vortrags Strategien zur Selbstmotivation des Einzelnen, die einen wichtigen Beitrag zum Erfolg des gesamten Unternehmens leisten.

Die große Anzahl der Seminarteilnehmer in Fulda verdeutlichte erneut, dass die Mitarbeiter der System Lift Partner großes Interesse an ihrer persönlichen Weiterbildung haben. Darüber hinaus ist es ein außergewöhnliches Angebot von System Lift, hochkarätige Management-Trainer – wie Alexander Christiani in diesem Jahr und Jörg Löhr im vergangenen Jahr – live zu erleben. Neben der fachlichen Fortbildung ist bei den Treffen aber auch immer das gegenseitige Kennenlernen der Disponenten ein wichtiger Aspekt, der die Zusammenarbeit in der Kooperation im Allgemeinen und erfolgreiche Geschäftsbeziehungen im Besonderen fördert.

Produkte und Dienstleistungen werden immer seltener verkauft, sondern immer öfter gekauft. Vor diesem Hintergrund hat Alexander Christiani sein Konzept der sieben Kundenmagneten entwickelt, das alle Maßnahmen der Markenbildung, der Kontaktgenerierung und des Verkaufs aus der Perspektive des Kunden betrachtet.

Foto 1: (von links) Alexander Christiani (Komplementär der Christiani Consulting KG) und Leopold Mayrhofer (Vorstandsvorsitzender der System Lift AG)

Foto 2: Rund 70 Disponenten und Außendienstmitarbeiter von System Lift kamen zum Selbstmotivations-Seminar nach Fulda

Fotonachweis: System Lift. Abdruck honorarfrei für Presseveröffentlichungen.

Belegexemplar erbeten an AVS System Lift AG, Rendsburger Str. 5, 30659 Hannover



/// Mieten Sie einen
/// System-Lift

